

Au programme 2009 d'accompagnement d'OPTIMEXPORT :

MIDEST 2009

1^{er} Salon International de la sous traitance

PARIS-Nord Villepinte - FRANCE

Du 17 au 20 Novembre 2009



Alger, juillet 2009

Organisé en partenariat avec la BSTPO, Bourse de Sous-Traitance et de Partenariat de l'Ouest

- **Le salon des professionnels exigeants et des visiteurs satisfaits :**

MIDEST est le salon pour présenter et valoriser vos réponses innovantes, industriellement et économiquement efficaces, par :

- ✓ Une fréquentation 2008 de plus de **37 640 professionnels**
- ✓ **14 %** des donneurs d'ordres venus de **54 pays**
- ✓ **31 %** sont des nouveaux visiteurs
- ✓ **62 %** détiennent le niveau de décision finale pour leurs achats
- ✓ **92%** des visiteurs sont satisfaits de leur visite de MIDEST 2008.
- ✓ **72%** des donneurs d'ordres recherchent leurs sous-traitants en visitant les salons.

- **OPTIMEXPORT vous invite à cet événement, car MIDEST :**

- ✓ Permet de référencer des sous-traitants
- ✓ Est adapté aux besoins de sourcing de vos clients
- ✓ Permet de satisfaire des appels d'offres
- ✓ Offre d'excellentes opportunités pour créer un réseau de relations professionnelles

- **Ce salon vous aide à atteindre vos objectifs :**

- ✓ Renforcer votre position sur le marché mondial
- ✓ Explorer de nouvelles opportunités d'affaires et d'investissement
- ✓ Rechercher de futures alliances avec des dirigeants sur les marchés internationaux

- **Secteurs d'activités et d'affaires :**

- ✓ Transformation des métaux (Décolletage - Usinage - Machines spéciales- Forge - Fonderie - Chaudronnerie- Production par mise en forme et découpage des métaux- Produits semi-finis),
- ✓ Transformation des plastiques/caoutchouc/composites,
- ✓ Electronique et électricité,
- ✓ Microtechniques,
- ✓ Traitements de surfaces et finitions,
- ✓ Fixations industrielles,
- ✓ Services à l'industrie (Ingénierie - Etudes - Aide à la conception- Design industriel - R&D - Qualité - Autres services)

OPTIMEXPORT vous encourage à participer, selon deux formules :

- 1) Avec un pavillon « Algérie » et un stand pour chaque exposant
- 2) En prenant part à une visite professionnelle et de découverte du salon

Action n° 1 : PAVILLON ALGERIE Du 17 au 20 Novembre 2009

Exposer dans le cadre du pavillon Algérie, en vous garantissant avec la **BSTPO**, coordinateur de la participation algérienne au MIDEEST :

- La négociation et la réservation de votre emplacement avec les organisateurs du salon,
- Le suivi de vos commandes techniques sur le salon
- Votre inscription au catalogue général du MIDEEST qui vous sera remis à l'accueil du Pavillon Algérie. Ce catalogue contient des informations utiles sur tous les exposants afin de vous permettre de les contacter
- L'occasion de vous inscrire aux rencontres d'affaires
- L'opportunité de participer à des conférences
- Le service d'hôtes pour orienter les visiteurs vers le Pavillon Algérie

**Poser immédiatement votre candidature
au moyen du coupon réponse ci-joint.**

Action n° 2 : MISSION DE PROSPECTION Du 16 au 18 Novembre 2009

Pour les visiteurs, dans le cadre d'une mission de prospection et de découverte, avec l'intervention d'un expert :

- **Organisation d'une présentation sur les avantages du salon MIDEEST**

Une réunion d'introduction qui donnera les détails et les caractéristiques du salon, des marchés, des potentialités.

- **Visite des stands de donneurs d'ordres**

Contact avec un panel de donneurs d'ordres clients qui pourraient présenter un intérêt pour les sous-traitants algériens.

Logistique de la mission :

- Le 16/11/2009 : voyage arrivée à Paris
- Le 17/11/2009 : inauguration, visite du salon, participation à une conférence
- Le 18/11/2009 : intervention d'un expert
- Le 18/11/2009 : déroulé du programme, fin de mission à 18h
- Le 19 et 20/11/2009 : visite libre du salon ou voyage de retour

Les frais de transport et de séjour sont à la charge du participant.

A cet effet, vous contactez votre agence de voyage.

**Poser immédiatement votre candidature
au moyen du coupon réponse ci-joint.**

- **OPTIMEXPORT Promotion pour les deux actions**

- Inscription au catalogue officiel du salon pour les exposants,
- Référencement gratuit de votre société et sur votre demande sur le site officiel d'OPTIMEXPORT. Notre site est un espace sur Internet consultable par des opérateurs et organismes internationaux.
- Un article relatant votre participation sur notre BloG-note de l'équipe
- Insertion de vos coordonnées dans le catalogue dédié à la participation algérienne (exposants et visiteurs)
- Organisation d'une journée d'invitation de donneurs d'ordres sur le stand/cocktail

Un pavillon Algérie, Une délégation de visiteurs Algériens

- **Inscription :**

Pour que votre demande soit prise en charge par OPTIMEXPORT, la BSTPO et les organisateurs, veuillez nous adresser votre engagement de participation en remplissant le coupon réponse ci-joint, par fax au + 213 (0)21 52 04 05 ou mail : mission@optimexport-dz.org.

Retourner le coupon réponse pour l'exposition à OPTIMEXPORT

- **Date limite d'inscription :**

- Date limite d'inscription au Pavillon Algérie : 18 juillet 2009
- Date limite d'inscription à la mission de prospection : 10 Octobre 2009

Passé ce délai, OPTIMEXPORT ne pourra pas valider votre inscription

Vos interlocuteurs

OPTIMEXPORT	Partenaire pour l'organisation
Keltoum BENTAHAR Représentante du Maître d'Ouvrage (Ministère du Commerce) Chargée de l'accompagnement kbentahar@optimexport-dz.org Tél.: +213 (0)21 52 04 00 Mob: +213 (0)5 52 00 40 91 Fax : +213 (0)21 52 04 05 Site : www.optimexport-dz.org bloG-note: www.optimexport-dz.com	Abderrahmane BOUALI Tél : + 213 (0)41401264 Fax : +213 (0)41401296 Email : direction@bstpo.org Site : http://www.bstpo.org 5 Boulevard du Zirout Youssef bloc D5 31 000 Oran - Algérie

Le Programme « OPTIMEXPORT » vise à accompagner les entreprises Algériennes exportatrices ou potentiellement exportatrices de produits hors hydrocarbures à l'international, à des missions collectives et aux salons professionnels organisés à l'étranger.

Plus d'informations :

www.optimexport-dz.org
www.optimexport-dz.com
www.midest.com
www.bstpo.org