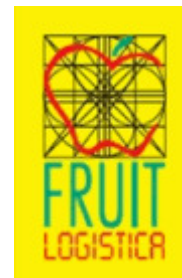


Au programme 2009 d'accompagnement d'OPTIMEXPORT :

Fruit Logistica

Salon International du marketing des fruits et légumes



BERLIN - ALLEMAGNE

Du 4 au 6 Février 2009

- **Soyez au rendez-vous du salon Fruit Logistica**

Participez à la visite professionnelle de découverte du salon le plus important dans ce domaine

Le salon c'est :

- ✓ 3 jours pour rencontrer le monde entier, les cinq continents viennent à vous ;
- ✓ plus de 2.000 compagnies de la chaîne de produits frais présentes en un même lieu ;
- ✓ Une occasion unique de concrétiser des affaires à l'exportation, de rencontrer tous les circuits de distribution, de développer vos ventes et industries agricoles ;
- ✓ C'est rencontrer les responsables d'un grand nombre de pays ;
- ✓ C'est l'occasion de trouver plus de partenaires et plus d'informations sur les marchés souhaités ;
- ✓ C'est le lieu privilégié pour nouer des contacts commerciaux internationaux ;
- ✓ une occasion unique d'avoir une vue d'ensemble et complète des tendances les plus récentes dans le commerce de produits frais

- **OPTIMEXPORT vous invite à une mission de prospection et exploratoire du salon**

- ✓ Pour découvrir et évaluer le salon et ses potentiels ;
- ✓ Pour étudier la possibilité d'y exposer dans le futur ;
- ✓ Pour trouver une réponse adaptée aux objectifs que vous vous fixez ;
- ✓ Pour participer à cet événement primordial en tant que visiteur de l'exposition ;
- ✓ Pour rechercher des clients ou des partenaires ;
- ✓ Pour être à l'écoute de l'évolution du marché, des tendances et des besoins des consommateurs ;
- ✓ Pour évaluer votre potentiel de développement à l'international ;

- **OPTIMEXPORT vous encourage à participer :**
Poser immédiatement votre candidature au moyen du coupon réponse ci-joint.

Pendant le salon :

- I- L'intervention d'un expert en organisant la participation de la mission à une conférence sur le salon incluant :

1 L'introduction au salon Fruit Logistica

Une réunion d'introduction qui donnera le détail et les caractéristiques du salon.

2 La visite des Halls d'exportation

- Contact avec un panel importateurs clients sélectionnés par l'expert et qui pourraient présenter un intérêt pour les exportateurs algériens
- Visite et Etude de cas avec les importateurs européens (à confirmer en fonction des Producteurs Algériens et des produits qu'ils souhaitent exporter)

- II- Possibilité d'organiser un dîner avec certains importateurs en fonction des agendas.

- **OPTIMEXPORT Promotion**

- Référencement gratuit de votre société et sur votre demande sur le site officiel d'OPTIMEXPORT. Notre site est un espace sur Internet consultable par des opérateurs et organismes internationaux.
- Un article relatant votre participation sur notre BloG-note de l'équipe

- **Logistique de la mission :**

Programme résumé :

- Le 3 février 2009 : voyage arrivée Berlin
- Le 4 février 2009 : inauguration, visite du salon, participation à une conférence
- Le 5 février 2009 : intervention d'un expert
- Le 5 février 2009 : à 18h fin de mission
- Le 6 février 2009 : visite libre du salon ou voyage de retour

Les frais de transport et de séjour sont à la charge du participant. Le Programme « OPTIMEXPORT » vise à accompagner les entreprises Algériennes exportatrices ou potentiellement exportatrices de produits hors hydrocarbures à l'international, à des missions collectives et aux salons professionnels organisés à l'étranger.

A cet effet, vous contactez votre agence de voyage ou l'agence retenue par les correspondants des organisateurs en Algérie : K-TOURS agence de voyage.

- **Inscription :**

Pour que votre demande soit prise en charge par OPTIMEXPORT, veuillez nous adresser votre engagement de participation en remplissant le coupon réponse ci-dessous, par fax au + 213 (0)21 52 04 05 ou mail : mission@optimexport-dz.org.

Date limite d'inscription à la mission : 20 janvier 2009

Passé ce délai, OPTIMEXPORT ne pourra pas valider votre inscription.

• Vos interlocuteurs

OPTIMEXPORT	K-TOURS
Keltoum BENTAHAR Représentante du Maitre d’Ouvrage (Ministère du Commerce) Chargée de l’accompagnement kbentahar@optimexport-dz.org Tél.: +213 (0)21 52 04 00 Mob: +213 (0)552 00 40 91 Fax : +213 (0)21 52 04 05 Site : www.optimexport-dz.org bloG-note: www.optimexport-dz.com	Adresse: 97, chemin sfindja, El Biar, Alger Tél. Fax : 021 92 28 85 email : k_toursvoyages@yahoo.fr le site : www.k-toursvoyages.com

• OPTIMEXPORT :

Pour la promotion et la diversification des exportations des PME algériennes grâce au financement d’une coopération technique et de formation entre l’Algérie (Ministère du Commerce) et la France (AFD - Agence Française de Développement), un programme au bénéfice des entreprises, mis en œuvre avec la Chambre Algérienne de Commerce et d’Industrie (CACI) et L’Agence nationale de Promotion du Commerce Extérieur (ALGEX) avec l’appui d’UBIFRANCE



Je soussigné M. Fonction :

Représentant la société :

Adresse :

Tél. société : Tél. personnel :

Email (**impératif**) :

... participera à la mission de prospection au Fruit Logistica les 4 et 5 février 2009.

... et m’engage à participer à cette opération en présentant mes produits et/ou services exportables au départ d’Algérie.

Je m’engage à participer personnellement ou à déléguer M.

La personne qui sera présente sur le stand est titulaire d’un visa français en cours de validité.

Une demande de visa français doit-être effectuée pour ma venue au salon.

Fait à : Date :

Signature : **Cachet de l’entreprise :**

à retourner par fax au **+ 213 (0)21 52 04 05** ou scanné par mail à : **mission@optimexport-dz.org**