



## TARIFS FORUM MED-ALLIA TUNIS 2008\*

• INSCRIPTION au Forum MED-ALLIA Tunis 2008 au prix forfaitaire de : .....	20 000 DZD
• Accompagnant (sans programme de rendez-vous) : .....	12 000 DZD
• TARIF PARTICIPATION VILLAGE EXPERTS : .....	150 000 DZD
• Accompagnant VILLAGE EXPERTS : .....	12 000 DZD

\* Avec le soutien financier des pouvoirs publics français

### ■ VOTRE INSCRIPTION PAR PERSONNE COMPREND

- Les petits déjeuners thématiques
- La participation d'une personne aux rencontres d'affaires
- L'assistance d'un interprète si nécessaire
- Le séminaire sur l'approche régionale des marchés
- Les déplacements collectifs locaux
- Le cocktail d'ouverture, déjeuners et dîner de gala
- L'accès au Village Experts

### ■ VOTRE INSCRIPTION VILLAGE PARTENAIRES & EXPERTS COMPREND

- La location d'un stand de 9 m<sup>2</sup>
- Les petits déjeuners thématiques
- Le séminaire sur l'approche régionale des marchés
- Les déplacements collectifs locaux
- Le cocktail d'ouverture, déjeuners et dîner de gala

### ■ AVION ET HÉBERGEMENT

- Frais d'hébergement et frais personnels à la charge de l'entreprise
- La manifestation aura lieu à l'hôtel 5\* El Mouradi situé à Gammarth, sur les Côtes de Carthage
- Pour le bon fonctionnement du forum, les participants seront logés sur place

Pour vos réservations à l'hôtel El Mouradi, veuillez prendre contact avec :  
**Marc Martinant - OPTIMEXPORT** : Palais Consulaire - 6 boulevard Amilcar Cabral  
 Place des Martyrs - BP 100 ALGER - 1<sup>er</sup> Novembre - 16000 ALGER - Algérie

### ■ CONFIRMEZ DÈS À PRÉSENT VOTRE INSCRIPTION

Toute inscription doit comprendre :

- Votre engagement de participation au FORUM MED-ALLIA Tunis 2008 (cf. bulletin joint)
- Votre règlement à OPTIMEXPORT.

**Date limite d'inscription : Vendredi 15 février 2008**

Passé ce délai, UBIFRANCE, la Mission Économique de Tunis et la Chambre Tuniso-Française de Commerce et d'Industrie (CTFCI) étudieront votre demande en fonction des disponibilités.

### ■ APRÈS L'INSCRIPTION, COMMENT PROCÉDER ?

- Une fois inscrite auprès de OPTIMEXPORT, chaque entreprise reçoit son mot de passe, se présente et exprime ses souhaits de rendez-vous sur le site Internet :  
[www.med-allia.com](http://www.med-allia.com)
- Quelques semaines avant la manifestation, les entreprises inscrites accèdent au catalogue en ligne et sélectionnent les entreprises qu'elles souhaitent rencontrer lors du Forum.
- Un logiciel spécialisé permet d'optimiser, à partir des souhaits exprimés de part et d'autre, un agenda de rendez-vous personnalisé pour chaque participant.



# FORUM MED-ALLIA 2008

Forum Méditerranéen de Développement des Entreprises

Tunis, les 31 mars, 1<sup>er</sup> et 2 avril 2008

2<sup>e</sup> édition de ce Forum d'affaires

Réussissez vos projets commerciaux en Tunisie et dans 7 pays cibles du marché euro-méditerranéen : Algérie, Égypte, Jordanie, Libye, Maroc, Mauritanie, France

Le forum Med-Allia 2008 rassemble :

- 200 PME françaises
- 200 entreprises tunisiennes
- 100 entreprises algériennes, libyennes, marocaines, mauritaniennes, égyptiennes et jordaniennes.

Avec UBIFRANCE, la Mission Économique de Tunis, la Chambre Tuniso-Française de Commerce et d'Industrie (CTFCI) et FUTURALLIA, optimisez votre prospection du marché :

- Rencontrez des entreprises locales (jusqu'à 12 rendez-vous individuels B to B sur 2 jours).
- Nouez des alliances technologiques, financières, commerciales avec vos futurs partenaires sur 8 pays.
- Informez-vous avec précision sur l'environnement des affaires dans la zone.

Des bénéfices immédiats :

- Une **prospection** à l'international facilitée.
- Des **frais allégés** et un **gain de temps**.
- Une **dynamique export** grâce à l'**expertise** d'UBIFRANCE, des Missions Économiques et des Chambres de Commerce et d'Industrie Françaises à l'étranger.

Information et inscription sur [www.med-allia.com](http://www.med-allia.com)

Délégations Algériennes OPTIMEXPORT - Programme de Renforcement des Capacités Exportatrices des PME Algériennes - Ministère Algérien du Commerce / CACI / ALGEX - Dans le cadre du PRCC Algérie AFD / Opérateur UBIFRANCE - M. Marc Martinant - marc.martinant@ubifrance.fr  
 Tél. : +213 (0) 21 71 71 52 96 / + 213 (0) 90 51 48 60 - www.optimexport-dz.org

Plus de 500 participants attendus à Tunis

LES PRINCIPAUX SECTEURS IDENTIFIÉS SONT :

- > agriculture et agro-alimentaire,
- > automobile,
- > biens de consommation,
- > BTP,
- > énergie,
- > environnement,
- > industrie textile,
- > industries électriques, électroniques et TIC,
- > industries mécaniques,
- > médical et pharmaceutique,
- > plasturgie,
- > sous-traitance,
- > tourisme.



## FORUM MED-ALLIA TUNIS les 31 mars, 1<sup>er</sup> et 2 avril 2008

Après le succès du 1<sup>er</sup> Forum MED-ALLIA au Maroc, notre objectif : vous proposer une solution efficace pour faciliter vos partenariats et votre implantation.

- Le Forum MED-ALLIA Tunis est une convention d'affaires multisectorielle réunissant 200 PME françaises, 200 entreprises tunisiennes et 100 entreprises algériennes, libyennes, marocaines, mauritaniennes, égyptiennes et jordaniennes.
- Un village de partenaires et d'experts organisé autour des lieux de rendez-vous vous permettra de rencontrer des professionnels spécialisés dans l'approche du marché euro-méditerranéen.
- Le Forum offre ainsi aux participants l'occasion de rencontrer des partenaires potentiels lors d'un programme de rendez-vous B to B.

### FORUM MED-ALLIA 2008 : votre programme prévisionnel

#### Lundi 31 mars 2008 (après midi)

- Arrivée à Tunis
- Séminaire d'information sur les opportunités d'affaires et les stratégies d'approche des marchés euro-méditerranéens
- Présentation des rencontres et remise des programmes de rendez-vous
- Cocktail d'ouverture

#### Mardi 1<sup>er</sup> avril 2008

- Petits déjeuners thématiques
- Inauguration des rencontres d'affaires
- Programme de rendez-vous de 30 minutes chacun matin & après-midi
- Déjeuner sur place
- Entretiens avec les partenaires sur le Village Experts
- Dîner de gala

#### Mercredi 2 avril 2008

- Petits déjeuners thématiques
- Programme de rendez-vous de 30 minutes chacun matin & après-midi
- Déjeuner sur place
- Rencontres avec les experts locaux
- Départ de Tunis

### MED-ALLIA 2007 : Une réussite

#### Les clés du succès de la 1<sup>ère</sup> édition MED-ALLIA :

Plus de 90% des participants français et marocains (sur la base d'une centaine de questionnaires reçus) se sont déclarés très satisfaits ou satisfaits de leur participation. MED-ALLIA 2007 a rassemblé 617 participants représentant 428 entreprises participantes (dont près de 200 françaises). Le nombre total de rendez-vous a été de 4837 pendant les 2 jours de la manifestation.

**I.D.S.F. Ingénierie en désinfection - Paris - France**  
**M. Daniel LE GODEC, Directeur Général**  
*En règle générale le Forum a été positif pour notre société et va permettre de s'implanter dans les pays du Maghreb. Souhaite que ce genre de manifestation se renouvelle.*

**OMEGALPHA CONCEPT - Futuroscope - France**  
**M. Jean-Yves POIREL, Gérant**  
*Je repars avec des résultats d'entretiens très concrets sur mes régions pour optimiser mon développement au Maroc.*

**AMALJOB.COM - Casablanca - Maroc**  
**M. Mohamed Amine KHAOULANI, Directeur**  
*Rien à dire, impeccable.*

## DES MARCHÉS DE PROXIMITÉ AU DÉVELOPPEMENT PORTEUR



**1 - TUNISIE :**  
Premier pays de la rive sud de la Méditerranée à avoir signé un accord de libre échange avec l'UE, la Tunisie se caractérise par une forte stabilité politique et sociale et des performances économiques qui en font l'un des pays africains et du pourtour méditerranéen les plus développés. Selon les dernières estimations, la croissance tunisienne devrait atteindre 6% en 2007.



**2 - ALGÉRIE :**  
L'augmentation du prix des hydrocarbures permet à l'Algérie de s'engager définitivement dans un processus de changement de son économie. De nombreux projets dans plusieurs domaines voient le jour. Malgré une forte concurrence

étrangère, la France y reste un partenaire de premier plan avec plus de 20% de parts de marché.



**3 - ÉGYPTTE :**  
L'Égypte a développé un réseau d'accords commerciaux régionaux avec ses voisins arabes, africains et européens. L'économie égyptienne connaît une profonde transformation avec la mise en œuvre de l'ambitieux programme du gouvernement de réforme économique.



**4 - FRANCE :**  
• La 6<sup>e</sup> puissance économique mondiale.  
• Une porte d'accès au marché européen.  
• Les coûts d'implantation les plus bas.  
• Des pôles de compétitivité

mondiaux  
• Une main d'œuvre productive.  
• Une terre d'innovation.



**5 - JORDANIE :** La Jordanie continue de connaître une belle

croissance de 6% l'an en moyenne en termes réels depuis 2001. Cette performance, après les chiffres de 2004 (+8,4%) et 2005 (+7,2%) permet au pays d'afficher une santé économique remarquable sur cinq ans d'affilée.



**6 - LIBYE :**  
Après des années d'embargo, la Libye connaît une phase d'investissements sans précédent. Des projets d'infrastructure totalisant 60MdsUSD seraient engagés en 2007 en vue de la célébration du 40<sup>e</sup> anniversaire de la révolution. La France qui appartient au club des 3<sup>e</sup> fournisseurs de la Libye est en bonne place pour participer à ce nouvel essor.



**7 - MAROC :** Le Maroc a engagé une politique volontariste de développement. Les programmes prioritaires (Plan Emergence dans l'industrie ou Plan Azur dans le Tourisme), associés à une mise à niveau des infrastructures et aux réformes structurelles de

l'économie, favorisent les investissements directs étrangers. Le Maroc est signataire d'accords de libre échange avec l'Union Européenne, les États-Unis et la Turquie, ainsi qu'avec ses voisins méditerranéens (Égypte, Jordanie, Tunisie) par l'accord d'Adagir.



**8 - MAURITANIE :**  
Stabilité politique avec des élections démocratiques en mars 2007. Le gouvernement développe un vaste programme de réformes économiques et de promotion des investissements privés. Depuis 2006, en plus du minerai de fer et des produits de la mer, la Mauritanie diversifie ses exportations avec du pétrole, du cuivre et de l'or. D'autres opportunités existent : secteur de l'électricité, adduction d'eau, routes, ports.



### LES ÉQUIPES À VOTRE DISPOSITION

**En Algérie :**  
**OPTIMEXPORT**  
Programme de Renforcement des Capacités Exportatrices des PME Algériennes  
Ministère Algérien du Commerce / CACI / ALGEX  
Dans le cadre du PRCC Algérie AFD / Opérateur UBIFRANCE  
M. Marc Martinant  
Chef de projet OPTIMEXPORT  
Tél. : +213 (0) 21 96 42 39  
Portable : +213 (0) 90 51 48 60  
Fax : +213 (0) 21 96 47 45  
marc.martinant@ubifrance.fr  
www.optimexport-dz.org

**En Tunisie :**  
**Chambre Tuniso-Française de Commerce et d'Industrie (CTFCI)**  
M<sup>me</sup> Latifa JALLOUL  
Responsable Appui aux Entreprises  
39 avenue du Japon - BP n° 25  
1073 Montplaisir - TUNIS - Tunisie  
Tél. : (+216 71) 844 310  
Fax : (+216 71) 845 962  
latifa.jalloul@ctfci.org  
www.ccife.org/tunisie

**Mission Économique de Tunis**  
M<sup>me</sup> Katia MEHANNECHE  
Chargée de Mission  
MED-ALLIA 2008  
1 place de l'Indépendance  
1000 TUNIS - Tunisie  
Tél. : (+216 71) 105 094  
Fax : (+216 71) 105 091  
katia.mehanneche@missioneco.org  
www.missioneco.org/tunisie

**En France :**  
**UBIFRANCE**  
Mrs Claudia LE LONG  
MED-ALLIA Project Manager  
77 boulevard Saint Jacques  
75014 PARIS  
Tél. : +33 (1) 40 73 37 88  
Fax : +33 (1) 40 73 32 19  
claudia.lelong@ubifrance.fr  
www.ubifrance.fr

### Lieu de la Manifestation

Le forum MED-ALLIA Tunis 2008 se déroulera à l'Hôtel :  
**El Mouradi 5\* Gammarth**  
2070 La Marsa - Gammarth - TUNIS