



**Avec ce programme de renforcement des capacités exportatrices des  
PME algériennes : 2007-2009**

**Je m'informe**

استعلم

**Je me forme**

أتعلم

**Je demande un appui personnalisé**

اطلب الدعم الملائم

**J'OSE L'INTERNATIONAL EN EXPORTANT**

Pour la promotion et la diversification des exportations  
grâce au financement d'une coopération technique et de formation entre l'Algérie et la France.

## **UNE SOLUTION, AU BON MOMENT !**

Un programme pour les PME algériennes hors secteur des hydrocarbures, mais aussi pour tous les intermédiaires de l'acte d'exportation.

## **EXPORTER, UN IMPÉRATIF !**

Le nouvel environnement économique international de l'Algérie (Accord d'Association avec l'Union européenne et adhésion à l'OMC), oblige les PME algériennes à mieux se préparer pour participer au mouvement des échanges mondiaux.

Tenter l'international, implique, d'avoir au préalable, des capacités exportatrices, une volonté d'ouverture et surtout de mettre en place les outils nécessaires à la réussite de toutes les phases d'une opération d'exportation.

**OPTIMEXPORT, l'outil adapté et personnalisé au service de l'entreprise.**

## **A QUI S'ADRESSE LE PROGRAMME OPTIMEXPORT ?**

### **◆ UNE ACTION VERS TROIS GROUPES DE BÉNÉFICIAIRES : CELA CONCERNE LES DIRIGEANTS ET/OU LES CADRES D'ENTREPRISES**

**Un groupe pilote d'environ 40 PME Algériennes** intervenant dans des secteurs hors hydrocarbures, qui disposera d'un accompagnement personnalisé de 2 ans pour le programme d'actions sur mesure à l'international "Challenge OPTIMEXPORT".

**Les acteurs institutionnels publics et privés algériens du commerce international**

**Un vivier plus large d'entreprises algériennes exportatrices** ou potentiellement exportatrices qui seront sensibilisées, formées et orientées dans leurs conquêtes des marchés étrangers.

## QU'EST CE QUE LE PROGRAMME OPTIMEXPORT ?

Il s'adresse avant tout aux PME algériennes des secteurs hors hydrocarbures.

- qui ont déjà exporté ou qui disposent d'un fort potentiel à l'exportation,
- qui désirent se développer à l'international et améliorer leurs performances.

### ◆ OPTIMEXPORT PROPOSE D'INTERVENIR SUR TROIS VOILETS :

- 1) *L'information professionnelle à l'export*
- 2) *L'amélioration des performances des entreprises sur les marchés internationaux*
- 3) *Un appui personnalisé aux PME et des promotions à l'international*

**Un objectif réaliste** : Impliquer davantage les opérateurs dans les différentes fonctions liées à l'activité d'exportation, en les amenant, notamment,

- à développer et à utiliser leurs compétences internes et leur potentiel,
- à acquérir et à employer de nouvelles méthodologies,
- à bénéficier efficacement de l'assistance d'experts institutionnels ou privés.

### ◆ QUEL EST LE BUT RECHERCHÉ ?

Valoriser les entreprises algériennes et leur permettre de faire face à l'évolution constante du marché mondial hautement compétitif

Proposer une démarche et des actions personnalisées en fonction des domaines d'activité

Permettre aux entreprises d'acquérir et de maintenir l'effort de développement à l'international sur le long terme et selon les méthodes d'OPTIMEXPORT

### ◆ QUELLE MÉTHODE UTILISER ?

Deux formules sont offertes :

#### ➤ Adhérer au « Challenge OPTIMEXPORT », ou Contrat de Partenariat à l'Export :

L'entreprise sélectionnée reçoit :

- Une mise à niveau et une formation aux techniques du commerce international,
- Un appui personnalisé à tous les stades de la démarche export, dispensé par des spécialistes étrangers et locaux, à travers :
  - des approches stratégiques et/ou opérationnelles
  - des actions collectives ou individuelles

#### ➤ Simplement bénéficier du programme OPTIMEXPORT en assistant aux sessions de sensibilisation.

**EN RESUME : OBTENIR UN PASSEPORT A L'EXPORT !**

## QUELS SONT LES DOMAINES D'INTERVENTION ?

### ◆ INFORMATION DES ENTREPRISES

Sensibilisation des PME algériennes à l'approche des marchés étrangers :  
Séminaires, réunions d'information ; utilisation des relais d'information mis en place par les partenaires publics.



### ◆ AMÉLIORATION DE LA PERFORMANCE DES ENTREPRISES



#### Formation :

##### Modules stratégiques :

Environnement international, diagnostic export, stratégie de développement, animation de réseaux, promotions internationales.

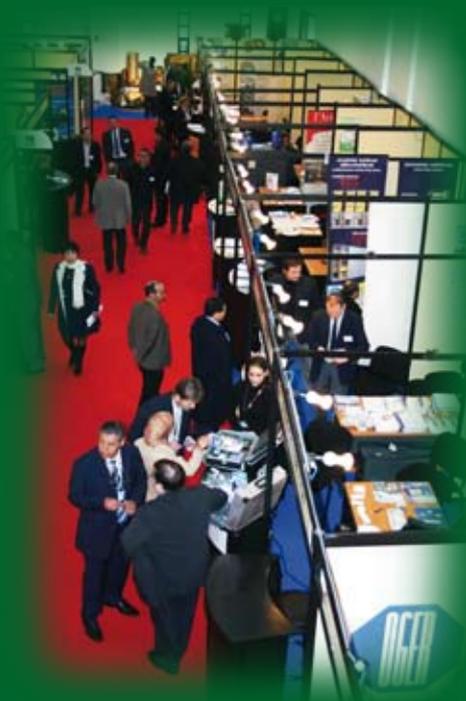
##### Modules opérationnels :

Négociation de contrats, administration des ventes, approche financière, logistique export, management des opérations.

### ◆ APPUI PERSONNALISÉ AUX PME ET PROMOTION À L'INTERNATIONAL

Information, prospection, promotion et implantation :

Collecte d'information, recherche de nouveaux débouchés à l'étranger, opérations de marketing spécifiques, participation à des missions commerciales et salons professionnels à l'étranger, implantation durable sur un marché et déploiement efficace des activités commerciales à l'étranger.



## COMMENT BÉNÉFICIER DU CHALLENGE OPTIMEXPORT ?

# CHALLENGE OPTIMEXPORT



### CONDITIONS :

- Etre une PME du secteur public ou privé,
- Etre à fort potentiel exportateur, nouvel exportateur ou exportateur confirmé
- Participer à la présélection du groupe pilote d'entreprises en remplissant le formulaire d'adhésion.
- Avoir un objectif de développement à l'international.

### MODALITÉS :

Le programme prend en charge l'ensemble des frais liés à l'information, à la formation et à la participation aux séminaires organisés à l'échelle nationale, à l'exception des frais d'hébergement et de transport qui sont à la charge de l'entreprise. Le Challenge OPTIMEXPORT ou Contrat de Partenariat à l'Export proposé s'étale sur une durée maximale de 2 ans. En moyenne, la PME bénéficiaire du programme contribue à hauteur de 25% des frais de participation aux missions collectives et salons professionnels organisés à l'étranger, en plus de ses frais de transport et de séjour.

**NB :** Selon l'action et son niveau de personnalisation, la contribution de l'entreprise pourra être légèrement revue à la hausse comme à la baisse.

## EVALUATION

Il est prévu, à la fin de chaque « Challenge OPTIMEXPORT », une évaluation des effets de la formation sur les comportements professionnels mais aussi sur le fonctionnement de l'organisation avec un bilan technique et financier des résultats obtenus sur les objectifs à l'exportation, définis préalablement avec l'entreprise dans le cadre du diagnostic export.

Palais consulaire  
6, Bd Amilcar Cabral. 16003 Alger  
BP 100 Alger 1er novembre. Place des Martyrs  
Tél : 021 96 42 39/ 021 96 43 19 Fax : 021 96 47 45

**Le site officiel : [www.optimexport-dz.org](http://www.optimexport-dz.org)**

**Le bloG-note de l'équipe : [www.optimexport-dz.com](http://www.optimexport-dz.com)**

## Contacts

**Marc Martinant**, Chef de Projet  
Email : [mmartinant@optimexport-dz.org](mailto:mmartinant@optimexport-dz.org)

**Naryman Tighilts**, Assistante  
Email : [ntighilts@optimexport-dz.org](mailto:ntighilts@optimexport-dz.org)

### ◆ Volet " information " sur les marchés extérieurs

**Nouara Toubal**, Responsable opérationnel ALGEX  
Email : [ntoubal@optimexport-dz.org](mailto:ntoubal@optimexport-dz.org)

### ◆ Volet " formation "

**Sid-Ali Rahmani**, Responsable opérationnel CACI  
Email : [srahmani@optimexport-dz.org](mailto:srahmani@optimexport-dz.org)

### ◆ Volet " accompagnement " sur les marchés extérieurs

**Keltoum Bentahar**, Représentant du Maître d'ouvrage  
Email : [kbentahar@optimexport-dz.org](mailto:kbentahar@optimexport-dz.org)

## Les partenaires fondateurs

**Chambre Algérienne de Commerce et d'Industrie**  
**(CACI)**

Palais consulaire 6, Bd Amilcar Cabral. 16003 Alger  
BP 100 Alger 1er novembre - Place des Martyrs  
E-mail : [caci@optimexport-dz.org](mailto:caci@optimexport-dz.org) Site Web : [www.caci.dz](http://www.caci.dz)

**Agence Nationale de Promotion du Commerce Extérieur**  
**(ALGEX)**

Route nationale n°5,  
Cinq Maisons, Mohammadia, Alger.  
E-mail : [algex@optimexport-dz.org](mailto:algex@optimexport-dz.org)  
Site web : [www.algex.dz](http://www.algex.dz)

