



Réunion Préparatoire des délégations algériennes le 20/02/2008

ALGEX - Agence Nationale de Promotion du Commerce Extérieur

#### Ordre du jour

- |  |  |
|--|--|
| - Accueil / café   | 9H30                                     |
| - Début de la réunion  | 10H00 précises                           |
| - Présentation des participants  | Nouara Toubal ALGEX                      |
| - Un mot sur OPTIMEXPORT   | Marc Martinant OPTIMEXPORT               |
| - Présentation du forum Med-Allia  | Marc Martinant OPTIMEXPORT               |
| - Présentation de la destination Tunisie<br>par M. le conseiller commercial<br>près l'ambassade de Tunisie à Alger | M. Ben Hamida                            |
| - Présentation des modalités d'inscription   | Les chefs des délégations<br>algériennes |
| - Fin de la réunion  | 12H30                                    |



Réunion Préparatoire des délégations algériennes le 20/02/2008  
ALGEX - Agence Nationale de Promotion du Commerce Extérieur

A tous les participants de la délégation  :

**Objet** : préparation du Forum d'affaires Med-Allia 2008 Tunis

Nous vous remercions pour l'intérêt que vous portez au Forum Euro méditerranéen Med-Allia 2008 et vous apportons plus d'information pour votre inscription à cet événement.

Ce Forum Med-Allia, va sans aucun doute, répondre à vos attentes, nous en sommes persuadés et nous vous remercions pour votre confiance.

Med-Allia 2008 - Tunis, est le Forum Euro méditerranéen qui offre les meilleurs atouts pour un développement rapide des entreprises algériennes grâce à des rencontres directes « Business To Business » pour tous secteurs d'activité confondus, il est organisé par UBIFRANCE (l'opérateur d'OPTIMEXPORT).

OPTIMEXPORT accompagnera toutes les entreprises algériennes qui souhaitent participer au forum Med-Allia / 31mars, 1er et 2 avril 2008 à Tunis

**Cependant, il est possible en même temps d'adhérer au Challenge OPTIMEXPORT pour une durée de 2 ans, l'entreprise sélectionnée bénéficie alors d'une aide supplémentaire pour Med-Allia 2008.**

Notez bien qu'il s'agit d'une convention d'affaires et non d'un salon commercial :  
La règle est donc l'acceptation des programmes de rendez-vous sélectionnés en fonction de vos souhaits et des souhaits des entreprises participantes qui auront demandé à vous rencontrer.

En effet avec jusqu'à 12 rendez-vous d'affaires ciblés sur 2 jours, l'objectif est avant tout de concrétiser des partenariats stratégiques, industriels, technologiques, commerciaux ou financiers mais pas uniquement des rencontres « acheteurs/vendeurs ».

Au total plus de 500 participants viennent à Tunis de France, d'Algérie, de Tunisie mais aussi du Maroc, d'Egypte, de Mauritanie, de Jordanie et de Libye.

**Parmi eux se trouvent vos futurs clients et partenaires.**

Un village expert sur le site du forum s'adressera aux entreprises qui souhaitent rencontrer les opérateurs et prestataires de services, spécialistes des marchés euro-méditerranéen (transitaires, banques, agence de communication, juristes etc.) au forum.

## **Inscription :**

**Attention, une connexion internet est indispensable à votre inscription.**

Voici donc les informations pour l'inscription de votre entreprise à ce Forum de rencontres d'affaires :

1 - Prenez connaissance de **la plaquette**

2 - Prenez connaissance du **bon d'engagement de participation**

3 - Remplissez le **bon d'engagement de participation** et renvoyez-le, au plus vite à OPTIMEXPORT c/o Palais consulaire BP 100 Alger 1er novembre ou par fax au 021 96 47 45 au plus tard le 1<sup>er</sup> mars 2008.

4 - Une fois votre inscription validée par le chef de délégation OPTIMEXPORT, vous recevrez par un email séparé, un **login** et un **mot de passe**.

Le login et le mot de passe vous permettront d'accéder à la partie privée du site, où vous pourrez dans un premier temps remplir la fiche de présentation de votre entreprise et ensuite consulter, à partir de début mars, le catalogue des rendez-vous et formuler ainsi vos 20 souhaits de rendez-vous.

**Attention, le site se déconnecte automatiquement après 20 minutes de non utilisation. Il est important de sauvegarder régulièrement les informations saisies faute de quoi ces informations seraient perdues.**

Notre logiciel spécialisé permettra alors d'optimiser, à partir des souhaits exprimés de part et d'autre, un agenda de rendez-vous personnalisé qui vous sera remis à votre arrivée à Tunis.

5 - **Le chèque** pour le règlement de la participation de votre entreprise doit nous parvenir soit en même temps que le bon d'engagement de participation soit au plus tard le 1<sup>er</sup> mars 2008 pour garantir l'inscription de l'entreprise au forum.

6 - **Réservation hôtel et billet d'avion :**

Grâce à des tarifs négociés auprès de l'hôtel El Mouradi de Gammarth (Tunis) et de Air Algérie par les chefs des délégations algériennes, l'entreprise réservera son billet d'avion et son hébergement par l'intermédiaire d'un formulaire qu'OPTIMEXPORT lui fournira mais assurera les paiements directement auprès d'Air Algérie et de l'hôtel à Tunis.

Monsieur Tarik Takarli, Chargé de commercialisation Med-Allia 2008, pourra vous assister le cas échéant dans toutes ces démarches, de l'inscription en ligne de votre participation à la réservation de votre voyage en passant par l'organisation des souhaits de rendez vous dès l'ouverture du catalogue des participants. Contactez le au numéro qui suit.

Nous vous remercions pour la confiance témoignée,

Meilleures salutations,

**Marc Martinant**  
Chef de projet OPTIMEXPORT  
mmartinant@optimexport-dz.org  
www.optimexport-dz.org  
**bloG-note** : www.optimexport-dz.com

Pour toute information supplémentaire, contactez OPTIMEXPORT  
Par téléphone au 021 96 42 39 ou par email [mission@optimexport-dz.org](mailto:mission@optimexport-dz.org)  
Ou bien encore : visitez le site web Med-Allia [www.med-allia.com](http://www.med-allia.com)

Pièces Jointes :

- Plaquette OPTIMEXPORT
- Plaquette Med-Allia
- Formulaire fiche « profil entreprise »
- Fiche de l'hôtel à TUNIS
- Formulaire « information voyage »



FORMULAIRE VOYAGE

Nom de l'entreprise : .....

.....

.....

Adresse : .....

.....

.....

Téléphone : .....

Fax : .....

Nom du responsable : M. ....

Fonction : .....

Email : ..... @.....

Tél. Mobile : .....

Téléphone fixe : .....

Fax : ..... (ou agraffer votre carte de visite)

Souhaite :

- Réserver \_\_\_\_\_ chambre (s) d'hôtel à l'hôtel El Mouradi du forum Med-Allia 08
  - \_\_\_\_\_ chambre « double »
  - \_\_\_\_\_ chambre « twin »
  - \_\_\_\_\_ chambre « single »

Au nom de : .....

Pour la période du \_\_\_\_\_ mars 2008 au \_\_\_\_\_ avril 2008

Réserver \_\_\_\_\_ billet (s) d'avion classe économique selon les tarifs négociés par les chefs des délégations algériennes au forum Med-Allia 08

1 billet au nom de : \_\_\_\_\_ du \_\_\_\_\_ 03/2008 au \_\_\_\_\_ 04/2008

1 billet au nom de : \_\_\_\_\_ du \_\_\_\_\_ 03/2008 au \_\_\_\_\_ 04/2008

1 billet au nom de : \_\_\_\_\_ du \_\_\_\_\_ 03/2008 au \_\_\_\_\_ 04/2008

1 billet au nom de : \_\_\_\_\_ du \_\_\_\_\_ 03/2008 au \_\_\_\_\_ 04/2008

Fait le \_\_\_\_\_ à \_\_\_\_\_

Signature et cachet :